

Автоматизация оперативного и управленческого учета Компанией ООО «АСТОН» на базе программного продукта «1С:Управление Торговлей»

О Компании

Основной деятельностью компании ООО «Астон», входящей в Группу Компаний «Лига», является ремонт и обслуживание офисной техники, заправка и восстановление картриджей.

С 2013 года группа компаний Лига активно занимается продажей печатающего оборудования, расходных материалов и является одним из ведущих в СЗФО России поставщиков офисной печатающей техники, расходных материалов, запасных частей для ремонта офисной техники и восстановления картриджей и имеет статус на рынке РФ:

- Дилера продукции ATM, TOMOEGAWA, MKI(Mitsubishi), IMEX, Uniton, Unijet, Malnk
- Бизнес Партнера (Partnership №FY17) Hewlett-Packard
- Авторизованного Реселлера Xerox по офисной технике (Оборудование и расходные материалы).

В связи с развитием бизнеса и появлением актуальной для нас функциональности программного продукта «1С:Управление Торговлей» в Компании возникла необходимость в переходе на современный программный продукт в котором будет организована текущая деятельность и возможность использования функционала системы, с целью оперативного управления Компанией.

Цели и задачи проекта

Цели проекта

1. Перевод деятельности на «1С:Управление Торговлей» редакция 11
2. Вести корректный управленческий учет на базе 1С.
3. Обеспечить руководство компании достоверной оперативной статистической и аналитической информацией для принятия эффективных управленческих решений.

Задачи проекта

1. Перейти на более современную систему управленческого и складского учета для отражения всех хозяйственных операций в системе;
2. Обеспечить автоматический обмен данными с базой бухгалтерского учета;
3. Сохранить обновляемость системы для поддержки дальнейшего развития компании.

Ситуация до проекта

ООО «АСТОН» для ведения отдельных задач использовали программные продукты: «1С:Бухгалтерия предприятия 8» для регламентированного учета, «1С:Управление Торговлей 10.3» для целей управленческого учета.

Весной 2024 г. состоялись переговоры ООО «АСТОН» и партнера 1С Группы компаний «ЧДК».

ООО «АСТОН» находится на информационно-технологическом сопровождении в Группе компаний «ЧДК» по «1С:Бухгалтерия предприятия 8» и «1С:Управление Торговлей 10.3».

За время сотрудничества специалисты Партнера зарекомендовали себя как профессионалы своего дела и поэтому

для решения задач по внедрению новой системы было принято решение сотрудничать с ними.

Работы, выполненные в ходе внедрения

Работы выполнялись в ускоренном режиме, учитывая временные ограничения:

На первом этапе был произведен сбор и анализ требований для перехода на новую систему.

На последующих этапах были решены задачи:

- Перевод системы на 1С:Управление торговлей 11;
- Проведена корректировка базы данных:
 - ✓ Взаиморасчеты с контрагентами;
 - ✓ Корректировка остатков в отчёте "Остатки и доступность товара";
 - ✓ Корректировка регистра РасчетыСКлиентамиПоДокументам.
- Корректировка внешних печатных форм и настройка специфических отчетов;
- Создание и настройка учета по Обособленному подразделению;
- Настройка обмена между 1С:Бухгалтерия и 1С:Управление Торговлей
- Автоматизация деятельности по процессам:
 - ✓ Управление взаимоотношениями с клиентами
 - ✓ Управление продажами
 - ✓ Складской учет
- Методическая поддержка на этапе опытно-промышленной эксплуатации

Результаты проекта:

В ходе проекта в компании ООО «АСТОН» были автоматизированы следующие процессы учета:

- **CRM:**
 - ✓ Ведение списка клиентов и контактных лиц: адреса, телефоны, ответственный, заметки;
 - ✓ Заполнение карточки клиента и проверка реквизитов по ИНН, досье контрагента;
- **Продажи:**
 - ✓ Регистрация поступления оплаты от клиента;
 - ✓ Оформление продаж продукции, работ и услуг товарными накладными (ТОРГ-12), актами выполненных работ.
 - ✓ Формирование счетов-фактур на основании документов продаж;
 - ✓ Оформление отгрузочных документов;
 - ✓ Отчеты раздела «Продажи».
- **Склад:**
 - ✓ Резервирование запасов;
 - ✓ Проведение инвентаризации;
 - ✓ Отчеты раздела «Склад».

Внедрение новой системы в кратчайшие сроки, позволило достичь следующих результатов:

- Сохранить и упорядочить историю взаимодействия с Контрагентами;
- Организовать удобный, быстрый поиск и оформление документов;
- Уменьшить рутинную работу;
- Сотрудникам, пользователям системы оперативно получать необходимые данные согласно выполняемому ими функционалу;
- Руководству своевременно получать информацию о текущей деятельности и на её основе принимать управленческие решения;
- Повысить качество работы с клиентами.

Даты проекта март-апрель 2024г.

Дата передачи системы в промышленную эксплуатацию — 26.04.24г.

Количество АРМ – 5

Перспективы развития системы

Возможные перспективы расширения функционала видим в части:

- Подключение кассового оборудования;

Против публикации в СМИ не возражаем.



Зам. главного бухгалтера, Громов Виктор Иванович

Даты проекта март-апрель 2024г.

Дата передачи системы в промышленную эксплуатацию — 26.04.24г.

Количество АРМ – 5

Возможные перспективы расширения функционала видим в части:

• Подключение кассового оборудования;

Против публикации в СМИ не возражаем.

Зам. главного бухгалтера, Громов Виктор Иванович

Против публикации в СМИ не возражаем.